

7 negocios que pagarían por un *empleado* de IA.

El problema exacto que resuelve en cada uno, y cómo funciona por dentro.

EL CONCEPTO

No es un chatbot. Es un *empleado*.

- Un chatbot responde y ya.

Un empleado IA está conectado a las herramientas reales del negocio (WhatsApp, calendario, CRM, hojas, pagos) y trabaja dentro de su operación: califica, agenda, cobra y da seguimiento. Se monta una vez y se adapta a cada nicho.

NEGOCIO 1

Concesionarios y compraventa de *coches*

● El problema

Pierden horas con curiosos que ni tienen para la entrada, mientras el comprador que sí estaba listo se va con quien le contestó primero.

Lo que hace el empleado IA

- ✓ Filtra curiosos por presupuesto.
- ✓ Agenda solo a quien puede comprar.
- ✓ Persigue al que dejó de responder.

WHATSAPP

CALENDAR

CRM

NEGOCIO 2

Clínicas de estética y *láser*

- El problema

El 90% de los mensajes son "¿cuánto cuesta?" que nunca reservan. El equipo quema horas en lo mismo y la que sí iba a reservar se cansa y se va a otra.

Lo que hace el empleado IA

- ✓ Responde el precio al instante.
- ✓ Aparta la cita con señal.
- ✓ Recuerda la próxima sesión.

WHATSAPP

CALENDAR

SHEETS

NEGOCIO 3

Clínicas *dentales*

- El problema

Las llamadas entran mientras se atiende en boca. Se pierden, no se devuelven, y el paciente reserva en la clínica que sí le cogió el teléfono.

Lo que hace el empleado IA

- ✓ Contesta cuando el equipo está en boca.
- ✓ Agenda la primera visita.
- ✓ Reactiva a quien no vuelve.

WHATSAPP

CALENDAR

CRM

NEGOCIO 4

Turismo *médico*

- El problema

Escriben de otros países, en otro idioma y a otra hora. Para cuando alguien responde, el paciente ya agendó con la clínica que le contestó de madrugada.

Lo que hace el empleado IA

- ✓ Responde 24/7 en el idioma del paciente.
- ✓ Arma presupuesto con alojamiento.
- ✓ Aparta fecha con anticipo.

WHATSAPP

CALENDAR

CRM

NEGOCIO 5

Gimnasios *boutique*

- El problema

Nadie persigue al que pidió la clase de prueba, y el que dejó de venir se va en silencio: nadie lo nota hasta que se da de baja.

Lo que hace el empleado IA

- ✓ Agenda la clase de prueba y cobra por link.
- ✓ Detecta al que lleva semanas sin venir.
- ✓ Lo reactiva.

WHATSAPP

CALENDAR

SHEETS

NEGOCIO 6

Academias y formación *privada*

- El problema

Cada alumno necesita semanas de seguimiento: info, prueba de nivel, matrícula. El equipo suelta el hilo entre paso y paso, y el que iba a entrar no se matricula.

Lo que hace el empleado IA

- ✓ Responde cursos, precios y becas.
- ✓ Agenda la prueba de nivel.
- ✓ Da seguimiento hasta la matrícula.

WHATSAPP

CALENDAR

SHEETS

NEGOCIO 7

Distribuidores y *mayoristas*

- El problema

Pedidos por WhatsApp a mano: se equivocan en precios y existencias, y se olvidan de empujar la recompra. El cliente recurrente pide cada vez menos.

Lo que hace el empleado IA

- ✓ Lee precio y existencias en tiempo real.
- ✓ Toma el pedido y manda el link de pago.
- ✓ Sugiere la recompra cada mes.

WHATSAPP

SHEETS

PAGOS

EL PRECIO

Por qué 500 € al mes tiene *sentido*.

No es el precio de un software, es el de un puesto que trabaja sin parar y no falla en lo repetitivo. Si recupera unas horas al día o rescata unas ventas al mes, se paga solo. Ese es el cálculo que hay que hacer antes de montar nada.

500 €/mes

EL MONTAJE

Cómo se *monta*

sin cambiar tu forma de trabajar

Se conecta por debajo de las herramientas que ya usas. Nadie en tu equipo aprende un programa nuevo. Se prueba entero contra casos reales antes de hablar con un cliente, y se entrega funcionando y documentado.

EL PRIMER PASO

Por dónde *empezar*.

Elige el proceso que más se repite y más te cuesta. Ponle número: cuántas veces al día, cuánto tiempo, cuánto se pierde. Con ese número decidimos si compensa. Si no salen las cuentas, te lo digo y no se monta.

HABLEMOS

Si quieres uno, *hablemos.*

Si quieres uno para tu negocio, conectado a lo tuyo y a medida, escíbeme por DM y lo vemos.

Sin garantías ni promesas absolutas; el encaje y el resultado dependen de cada negocio.

@danielbrosed

13 / 13